

## Prodajne kompetence

Program	Termin	Naložba brez DDV
Ključne prodajne tehnike - MI Essential Selling Skills	25. jan. + 10. feb. + 22. feb. 2021 <sup>2</sup>	1.300 €
Prodaja na daljavo - MI Remote Selling <sup>1</sup>	30. nov. + 7. dec. + 14. dec. 2020 <sup>2</sup>	390 €
Prodaja vrednosti - MI Value Based Selling	1. do 2. + 15. februar 2021 <sup>2</sup>	1.100 €
Poslovna pogajanja	8. do 9. + 22. marec 2021	960 €
Veščine poslovnega nastopanja	5. do 6. + 19. april 2021	960 €
Vodenje ključnih kupcev	12. do 13. + 22. april 2021	1.100 €

## Vodstvene kompetence

Program	Termin	Naložba brez DDV
Akademija prodajnega vodenja	1. del	25. do 26. januar 2021
	2. del	1. do 2. marec 2021
	3. del	10. do 11. maj 2021
	4. del	13. do 14. september 2021
Akademija vodenja	1. del	10. do 11. maj 2021
	2. del	13. do 14. september 2021
Vodenje na daljavo - MI Remote Leadership <sup>1</sup>	2. + 9. + 15. december 2020 <sup>2</sup>	450 €

Opise navedenih delavnic lahko najdete na naši spletni strani [mercuri.si](http://mercuri.si)

Delavnice bodo izvedene ob zadostnem zanimanju!

\* Naložba je veljavna ob udeležbi v celotni učni poti, po predvideni terminski dinamiki za posamezno skupino!

<sup>1</sup> Delavnica bo izvedena v obliki Virtualnega treninga.

<sup>2</sup> Navedeni termini se nanašajo na izvedbo treninškega dela programa. Teden pred začetkom razvojnega programa se izvede še enourni Uvodni webinar (Onboarding).