

## Prodajne kompetence

Program	Termin	Naložba brez DDV
Ključne prodajne tehnike - MI Essential Selling Skills	9. maj + 23. maj + 6. junij 2022	1.300 €
Prodaja na daljavo - MI Remote Selling <sup>1</sup>	12. + 19. + 26. maj 2022 <sup>2</sup>	450 €
Prodaja vrednosti - MI Value Based Selling	8. do 9. + 20. junij 2022	1.100 €
Kako postati boljši pogajalec - MI How to become a better negotiator	4. do 5. + 18. maj 2022	960 €
Veščine poslovnega nastopanja - MI Presentation Skills 2.0	9. do 10. + 30. maj 2022	960 €
Vodenje ključnih kupcev - MI Key Account Management	30. do 31. maj + 13. junij 2022	1.100 €

## Vodstvene kompetence

Program	Termin	Naložba brez DDV
Akademija prodajnega vodenja	1. del	19. do 20. september 2022
	2. del	17. do 18. oktober 2022
	3. del	14. do 15. november 2022
	4. del	5. do 6. december 2022
		3.100 €*
Akademija vodenja	1. del	16. do 17. maj 2022
	2. del	13. do 14. junij 2022
		1.700 €*
Vodenje na daljavo - MI Remote Leadership <sup>1</sup>	10. + 17. + 22. junij 2022 <sup>2</sup>	490 €

Opise navedenih delavnic lahko najdete na naši spletni strani [mercuri.si/razvojni-programi-prilagojeni-aktualnim-razmeram/](http://mercuri.si/razvojni-programi-prilagojeni-aktualnim-razmeram/)  
Delavnice bodo izvedene ob zadostnem zanimanju!

\* Naložba je veljavna ob udeležbi v celotni učni poti, po predvideni terminski dinamiki za posamezno skupino!

<sup>1</sup> Delavnica bo izvedena v obliki Virtualnega treninga.

<sup>2</sup> Navedeni termini se nanašajo na izvedbo treninškega dela programa. Teden pred začetkom razvojnega programa se izvede še enourni Uvodni webinar (Onboarding).