

## Prodajne kompetence

Program	Termin	Naložba brez DDV
Ključne prodajne tehnike - MI Essential Selling Skills	15. dec. 2021 + 5. jan. + 19. jan. 2022	1.300 €
Prodaja na daljavo - MI Remote Selling <sup>1</sup>	25. jan. + 1. feb. + 9. feb. 2022 <sup>2</sup>	450 €
Prodaja vrednosti - MI Value Based Selling	7. do 8. + 21. marec 2022	1.100 €
Poslovna pogajanja - MI How to become a better negotiator	9. do 10. + 23. marec 2022	960 €
Veščine poslovnega nastopanja - MI Presentation Skills 2.0	3. do 4. + 11. november 2021	960 €
Vodenje ključnih kupcev - MI Key Account Management	24. do 25. jan. + 9. feb. 2022	1.100 €

## Vodstvene kompetence

Program	Termin	Naložba brez DDV
Akademija prodajnega vodenja	1. del	1. do 2. december 2021
	2. del	31. januar do 1. februar 2022
	3. del	4. do 5. april 2022
	4. del	6. do 7. junij 2022
Akademija vodenja	1. del	15. do 16. november 2021
	2. del	24. do 25. januar 2022
Vodenje na daljavo - MI Remote Leadership <sup>1</sup>	27. jan. + 3. feb. + 10. feb. 2022 <sup>2</sup>	490 €

Opise navedenih delavnic lahko najdete na naši spletni strani [mercuri.si/razvojni-programi-prilagojeni-aktualnim-razmeram/](http://mercuri.si/razvojni-programi-prilagojeni-aktualnim-razmeram/)

Delavnice bodo izvedene ob zadostnem zanimanju!

\* Naložba je veljavna ob udeležbi v celotni učni poti, po predvideni terminski dinamiki za posamezno skupino!

<sup>1</sup> Delavnica bo izvedena v obliki Virtualnega treninga.

<sup>2</sup> Navedeni termini se nanašajo na izvedbo treninškega dela programa. Teden pred začetkom razvojnega programa se izvede še enourni Uvodni webinar (Onboarding).