

Prodajne kompetence

Program	Termin		Naložba brez DDV
Ključne prodajne tehnike v 3. tisočletju	1. del	21. do 22. oktober 2019	1.500 €*
	2. del	11. do 12. november 2019	
	3. del	28. november 2019	
Poslovna pogajanja		25. do 26. nov. + 9. dec. 2019	960 €
Vodenje ključnih kupcev™		18. do 19. nov. + 2. dec. 2019	1.100 €
Svetovalna prodaja - Consultative Selling™		18. do 19. maj 2020	870 €
Prodaja vrednosti - Value Selling™		16. do 17. marec + 7. april 2020	1.100 €
Asertivna prodaja - Assertive Selling™		18. do 19. november 2019	870 €
Mercuri Social Selling™		25. do 26. maj 2020	870 €
Prodaja preko posrednikov		18. do 19. november 2019	870 €
Prodaja rešitev - Od Priložnosti do Naročila		9. do 10. marec 2020	1.100 €
Psihologija prodaje		25. do 26. november 2019	870 €
Veščine poslovnega nastopanja		13. do 14. nov. + 2. dec. 2019	960 €

Vodstvene kompetence

Program	Termin		Naložba brez DDV
Akademija prodajnega vodenja™	1. del	10. do 11. februar 2020	3.100 €*
	2. del	6. do 7. april 2020	
	3. del	1. do 2. junij 2020	
	4. del	14. do 15. september 2020	
Poslovna simulacija "Performer - Management prodajne ekipe"™		3. do 4. februar 2020	1.100 €
Usmerjanje prodajnih aktivnosti		15. do 16. april 2020	960 €
Finančna znanja v prodaji		9. do 10. marec + 8. april 2020	1.100 €
Akademija vodenja	1. del	27. do 28. januar 2020	1.700 €*
	2. del	2. do 3. marec 2020	

Opise navedenih delavnic lahko najdete na naši spletni strani mercuri.si
Delavnice bodo izvedene ob zadostnem zanimanju!

* Naložba je veljavna ob udeležbi v celotni učni poti, po predvideni terminski dinamiki za posamezno skupino!

Mercuri International d.o.o.

Šlandrova ulica 4b, 1231 Ljubljana-Črnuče

tel.: 01/52 08 030, faks 01/52 08 070

info@mercuri.si • mercuri.si